ITRUST LANCE « CHANNEL FIRST », son Programme Partenaires autour de Reveelium v12.3, le SIEM/XDR souverain taillé pour le channel.

ITrust dévoile « Channel First », son Programme Partenaires MSSP, Revendeurs et Distributeurs, articulé autour de Reveelium, son SIEM XDR innovant. Pensé comme un « club privé » à haute valeur ajoutée, ce programme s'adresse aux acteurs du channel qui souhaitent proposer une alternative souveraine crédible, performante et rentable face aux solutions américaines ou exotiques historiques.

Un marché en quête de souveraineté et de simplicité

Le marché européen du SIEM/XDR est en pleine mutation. Longtemps dominé par des solutions américaines comme Splunk, IBM QRadar ou Sentinel, il fait face à une double pression : celle de la complexité croissante des outils de cybersécurité et celle de la souveraineté numérique, devenue un enjeu stratégique pour les États, les entreprises et les institutions. Dans ce contexte, les partenaires MSSP et intégrateurs recherchent des solutions plus simples à déployer, plus rentables à opérer et alignées sur les standards réglementaires européens (RGPD, NIS2). C'est pour répondre à ces attentes qu'ITrust a conçu son Programme Partenaires Channel First.

Channel First : Un programme Partenaires exclusif pour booster la cybersécurité européenne

ITrust, acteur de référence sur le marché de la cybersécurité depuis 18 ans et pôle d'expertise B2B du Groupe iliad et FreePro, ouvre aujourd'hui **Channel First, son Programme Partenaires MSSP, Revendeurs et Distributeurs**. Conçu sur le modèle d'un cercle restreint et sélectif, le programme s'adresse aux sociétés qui partagent la même conviction : les entreprises européennes ont besoin d'une alternative souveraine de qualité et compétitive face aux solutions qui sont soumises à des lois extraterritoriales comme le Cloud Act ou Patriot Act.

Reveelium V12.3 : un SIEM XDR UEBA SOAR taillé pour le Channel

Avec plus de 150 améliorations fonctionnelles dans sa nouvelle version majeure de 2025, Reveelium V12.3 protège aussi bien les PME que les grands comptes. Disponible aussi en mode On-Premise, cette plateforme est 100% multi tenant. Elle offre une interface simple mais puissante, apportant autonomie et expertise.

Parmi les nombreuses fonctionnalités « spéciales Channel First », citons notamment le rôle de Super admin (pour gérer dynamiquement et facilement les

tenants et utilisateurs), la customisation native – via l'interface - de la détection pour chaque client, les tableaux de bord adaptés et automatisés sur tous les tenants, l'accessibilité des données logs au partenaire et à son client final ainsi que le SOAR intégré (qui permet d'optimiser la réalisation des tâches tout en soulageant les équipes).

Channel First, une offre 100 % souveraine… et rentable !

- **Fabrication française & conformité RGPD/NIS2** : La solution est développée par nos ingénieurs basés à Toulouse (siège social). D'autres entités B2B du groupe français iliad contribuent au succès de Reveelium : le moteur IA est entraîné sur des infrastructures Scaleway, l'hébergement est réalisé dans les datacenters Free Pro. La solution est nativement conforme aux exigences européennes (RGPD, NIS2…).
- **Services SOC à la carte** : Support assuré par nos analystes N2/N3 ou externalisation complète du SOC opérée par les experts ITrust, vous choisissez la formule qui vous convient.
- **Modèle tarifaire orienté Channel :** Nous proposons des remises progressives et des marges fortes garanties, quel que soit votre volume d'affaires.
- **Exclusivité territoriale :** Nous limitons volontairement le nombre de partenaires Channel First. Ainsi, chaque partenaire bénéficie d'un secteur géographique privilégié et de leads exclusifs, apportés par ITrust, pour développer son business.

Channel First, un « club privé » pour les partenaires qui font la différence

Notre objectif 2028 est d'atteindre 90% de ventes par le Channel et les partenariats. Seuls les partenaires démontrant un engagement fort envers la cybersécurité souveraine et la valeur ajoutée client pourront rejoindre le programme. Les candidatures seront évaluées par le Comité Channel First d'ITrust sur la base de 3 critères clairs :

1. Excellence technique et capacité de conseil.
2. Alignement stratégique sur la souveraineté IT.
3. Plan de développement commercial clair.

« Avec ce programme audacieux Channel First conçu autour de Reveelium V12.3, nous offrons aux MSSP, Revendeurs et Distributeurs une solution SIEM XDR premium, souveraine et extrêmement rentable. Notre ambition est simple : bâtir avec un nombre limité de partenaires européens la meilleure alternative du marché face aux géants historiques », Jean Nicolas Piotrowski, Président fondateur d'ITrust.

Comment rejoindre Channel First ?

Les candidatures sont ouvertes dès aujourd'hui :

- Webinaire de lancement : jeudi 19 juin 2025, 11h CET
- Clôture des candidatures : jeudi 31 juillet 2025
- Annonce des premiers partenaires : début septembre 2025

Inscriptions sur : https://info.itrust.fr/fr/partenaires/channelfirst

À PROPOS D'ITRUST

Pôle d'expertise en cybersécurité IA du Groupe iliad, ITrust est une société française créée en 2007. En avril 2023, ITrust a officialisé son rapprochement avec Free Pro, renforçant ainsi leur ambition commune : démocratiser la cybersécurité et proposer aux entreprises, organisations et collectivités des solutions souveraines, performantes et accessibles. C'est ainsi qu'est née l'offre Cyber XPR, une solution de cybersécurité 100% souveraine, facile d'accès et ultra-performante. Elle est aujourd'hui adoptée par 2 nouvelles TPE/PME chaque jour.

Comptant plus de 400 clients Grands Comptes et ETI en France et à l'international, dont 6 au CAC 40, ITrust assure la protection d'organismes du secteur public (ministères, OIV, OSE), de l'industrie (transports, aéronautique), du secteur bancaire ou encore de la santé (hôpitaux, laboratoires, centre majeur de recherche médicale français). L'entreprise se donne pour objectif de devenir un leader européen de l'IA appliquée à la cybersécurité.

Contact presse ITrust

Jacinthe Postille, Directrice Marketing et Communication

marketing@itrust.fr | 07.68.30.28.73 | https://www.itrust.fr/partenaires/